Vertriebspartner von

HEINZ VON HEIDEN
MASSIVHÄUSER

Vertriebspartner von Heinz von Heiden.
Mit Sicherheit eine gute Entscheidung.

DEUTSCHLAND
TEST

BESTE
PRODUKTQUALITÄT
Heinz von Heiden
PLATZ 1
KUNDENZUFRIEDENHEIT
UMFRAGE (FOCUS 21/22)
www.deutschlandtest.de

Sie wollen mehr erreichen?
Bauen Sie auf Heinz von Heiden!

Vertriebspartner von
HEINZ VON HEIDEN
MASSIVHÄUSER

Seit 1931 bringt Heinz von Heiden Familien in ihr massiv gebautes Eigenheim und ist mit über 51.751 gebauten Häusern eines der erfolgreichsten Unternehmen in der Branche. Auch beim sowohl für Bauherren als auch für Partner wichtigem Thema Bonität steht Heinz von Heiden herausragend da: Unabhängige Institute wie Creditreform bestätigen Jahr für Jahr die finanzielle Stärke und auch die Sicherheit unseres Unternehmens. Wir sind also ein guter Partner und bieten eine hervorragende Ausgangsposition, wenn es darum geht, erfolgreich Häuser zu verkaufen!

Hier die Fakten, die uns auszeichnen:

> Seit mehr als 90 Jahren zuverlässiger Partner des privaten Bauherrn
> Über 51.000 gebaute Häuser in Deutschland
> Finanzielle Stärke und hohe Bonität des Unternehmens
> Umfangreiches Hausprogramm – System-Architektur
> 5 große Kompetenz- und Bemusterungszentren in Deutschland
> Musterhäuser flächendeckend in ganz Deutschland
> Ausgezeichnetes Preis-Leistungs-Verhältnis
> Hohe Markenbekanntheit durch nationale Marketingmaßnahmen

51.000 Häuser auf Vertrauen gebaut
Heinz von Heiden

Vertriebspartner von Heinz von Heiden.
Mit Sicherheit eine gute Entscheidung.

Vertriebspartner von
HEINZ VON HEIDEN
MASSIVHÄUSER

Wer Erfolg im Hausbau-Vertrieb haben möchte, sollte besonders auf die Sicherheit, Solidarität und Kapitalstärke der erfolgreichen Unternehmen der Branche setzen. Heinz von Heiden bietet die besten Voraussetzungen, um mit dem nötigen "Rückenwind" Karriere zu machen. Als zukünftige:r Bauherrenfachberater:in sollten Sie über detaillierte Marktkenntnisse in Ihrem Verkaufsgebiet verfügen, eine gute Vernetzung zu Grundstücksanbietern & Behörden haben und nicht zuletzt nachweisbare Erfolge im Immobilienvertrieb aufweisen. Oder werden Sie Repräsentant und unterstützen das Team eines / einer Bauherrenfachberater:in, vorausgesetzt Sie haben fundierte Kenntnisse im Hausbau. Heinz von Heiden arbeitet innerhalb schlanker & effizienter Vertriebsstrukturen und mit sehr kurzen Entscheidungswegen, nicht zuletzt bedingt durch die flachen Hierarchien im Vertrieb: Regionalleiter:in - Bauherrenfachberater:in - Repräsentant:in. Unsere leistungsgerechten Provisionen werden immer pünktlich gezahlt. Unsere interne Akademie unterstützt Sie bei der fachlichen Aus- und Weiterbildung und bietet stets aktuelle Seminare rund um die Themen Vertrieb und Baubranche an - selbstverständlich kostenlos! Bei Heinz von Heiden wird ein dreistufiger Werbeprozess gelebt: die bundesweite Werbung liegt in der Verantwortung des zentralen Marketings, den Regionalleiter:innen stehen regionale Werbebudgets zur Verfügung und lokale Werbung verantwortet ein/e Bauherrenfachberater:in selbstständig. Im Gegensatz zu anderen Branchen ist keine aufwendige Betriebsmittel-Finanzierung nötig und es gibt keine Franchise- oder ähnliche Gebühren.

Ihre Aufgaben sind:

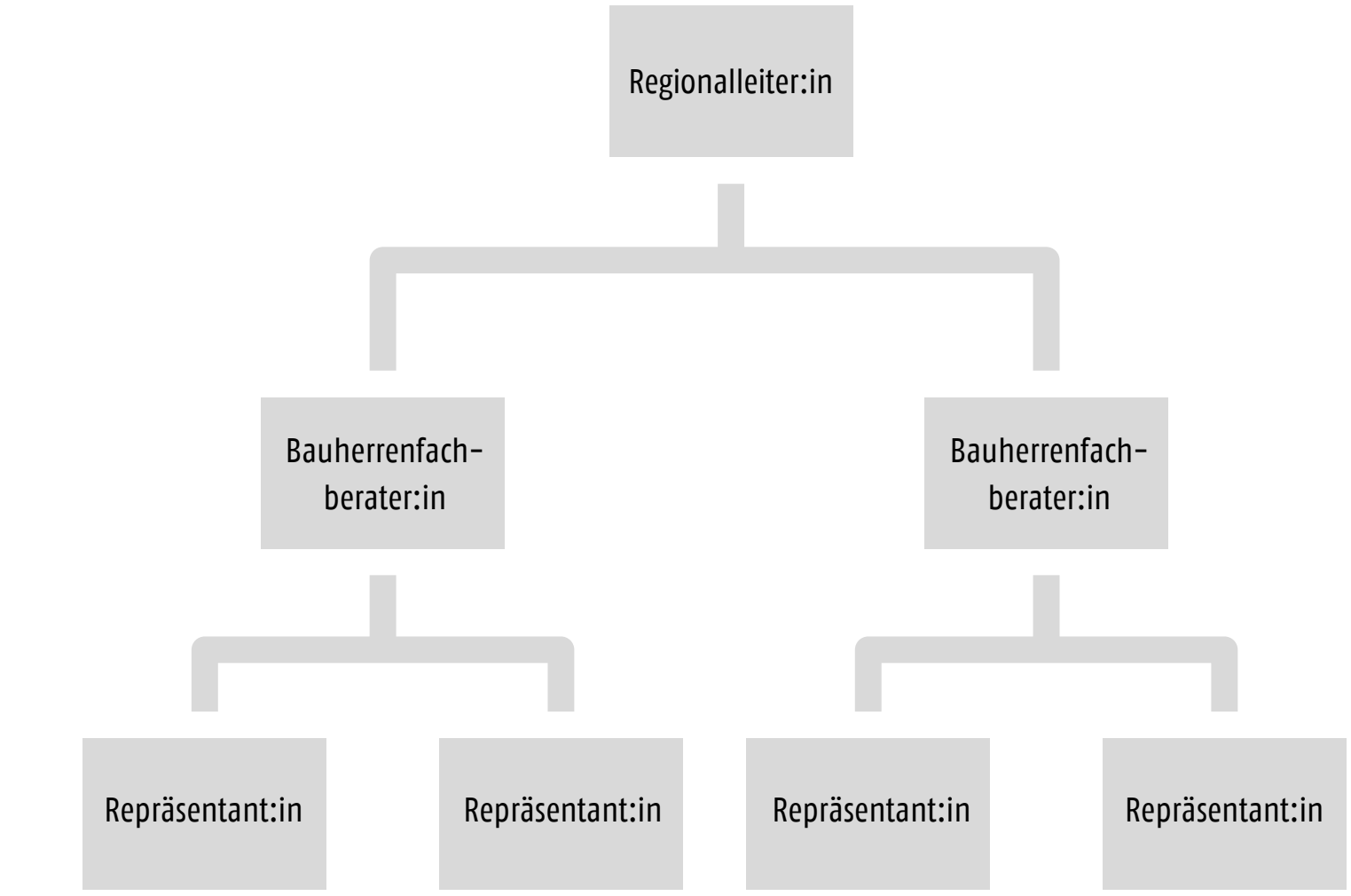
> eine ziel- und erfolgsorientierte Beratung und Verkauf
> die Generierung und Ausschöpfung des relevanten Absatzpotenzials
> Gebiets- und Umsatzverantwortung
> Erarbeitung von Grundstücksangeboten
> Konzeption und Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen

Vergleichen Sie mit dem ErfolgsCheck auf der nächsten Seite die Vorteile, die Heinz von Heiden bietet, mit denen anderer Hausbau-Unternehmen. Sie werden schnell merken, welche guten Voraussetzungen ein Engagement bei uns für Sie hat!

Heinz von Heiden NRW & Hessen.
Ein starkes Team!

Vertriebspartner von
HEINZ VON HEIDEN
MASSIVHÄUSER

Unsere flache Hierarchie im Vertrieb: Werden Sie Bauherrenfachberater:in oder Representant:in und profitieren Sie von zahlreichen Vorteilen. Dazu gehören faire Provisionen, schnelle Entscheidungswege und zahlreiche Weiterbildungen.



„Es braucht viele Hände um ein Massivhaus zu bauen! Ich freue mich schon sehr darauf, Sie persönlich kennenlernen zu dürfen!"

Niels Dieckmann, Regionalleiter
Heinz von Heiden in NRW & Hessen

Ihr persönlicher ErfolgsCheck.
Vergleichen Sie!

Vertriebspartner von
HEINZ VON HEIDEN
MASSIVHÄUSER

Beruflicher Erfolg definiert sich heute über die Qualität bestehender Netzwerke. In hochsensiblen Märkten findet die Kommunikation auf allen Ebenen rasend schnell über das Internet statt. Prüfen Sie die Qualität Ihrer bestehenden Vertriebs-Partnerschaften – wir möchten mit Ihnen ins Gespräch kommen und Sie von unserer Arbeit überzeugen!

Vertriebspartner-Chancen

Heinz von Heiden-Vertriebspartnerschaft	Bisheriger Hauptpartner	
> Provisionen werden immer pünktlich alle 14 Tage gezahlt	Ja	Nein
> Benötigt kein Fremdkapital	Ja	Nein
> Bauinteressenten aus zentraler Werbung	Ja	Nein
> Innenarchitekten für die Bemusterung	Ja	Nein
> Bundesweit 5 Ausstellungen zur Verkaufsunterstützung mit über 5.000qm Fläche	Ja	Nein
> Flächendeckend um die 40 Musterhäuser	Ja	Nein
> Hohe Markenbekanntheit, nationale Werbekampagnen	Ja	Nein
> 3-stufiger Werbeprozess: Bundesweit + regional + lokal	Ja	Nein
> Großes Serienhausprogramm – System-Architektur	Ja	Nein
> Erfahrung aus über 51.751 gebauten Häusern	Ja	Nein
> Entwurfsplaner für die individuelle Hausplanung im Verkaufsgespräch	Ja	Nein
> EDV-gestütztes Planungs- und Kalkulationssystem für den Vertrieb	Ja	Nein
> Aus- und Weiterbildungsakademie: Technische und kaufmännische Schulungen	Ja	Nein
> Intranet, Online-Vertriebsportal	Ja	Nein
> Veranstaltungsmarketing	Ja	Nein
> Kein Franchiseunternehmen	Ja	Nein

Produkt-Chancen

Heinz von Heiden-Vertriebspartnerschaft	Bisheriger Hauptpartner	
> Massivhaus-Tradition seit 1931	Ja	Nein
> Sehr hohes Eigenkapital	Ja	Nein
> Keine Kreditverbindlichkeiten	Ja	Nein
> Erstklassige Bonität	Ja	Nein

Produkt-Chancen

Heinz von Heiden-Vertriebspartnerschaft	Bisheriger Hauptpartner	
> Erfahrenes Team, keine Einzelpersonen	Ja	Nein
> Ein Partner, ein Vertrag für alles	Ja	Nein
> Festpreisgarantie für 15 Monate	Ja	Nein
> Ausführliche Projektanalyse	Ja	Nein
> Ratenzahlung nach Baufortschritt	Ja	Nein
> Garantierte Bauzeit möglich	Ja	Nein
> Gewährleistung durch HvH, nicht durch den ausführenden Handwerksbetrieb	Ja	Nein
> Qualifizierte Fachhandwerkspartner	Ja	Nein
> Verwendung hochwertiger Markenprodukte	Ja	Nein
> Qualitätssicherung	Ja	Nein
> Bauherrenschutzbriefplus: Versicherungen für die Bauherren:innen	Ja	Nein
> Bodengutachten und Höhennivellement	Ja	Nein
> Baugesuch, Statik, Bauleitung inklusive	Ja	Nein
> Prüfbare kfW-Berechnung, keine Typen-, sondern Projektberechnung	Ja	Nein
> Energiebedarfsausweis	Ja	Nein
> Sicherheits- und Gesundheitskoordination (SiGeKo)	Ja	Nein
> Erdarbeiten gem. Bauleistungsbeschreibung enthalten	Ja	Nein
> Individualplanungen möglich	Ja	Nein
> Modernste Heiz- und Energietechnik	Ja	Nein
> kfW Förderung: Online-Bestätigung in Echtzeit	Ja	Nein

Zukunfts-Chancen

Heinz von Heiden-Vertriebspartnerschaft	Bisheriger Hauptpartner	
> Familienunternehmen mit nachhaltiger Zukunftsplanung	Ja	Nein
> Eigene Entwicklungsabteilung für Trendsetting	Ja	Nein
> Denkt und handelt expansionsorientiert	Ja	Nein
> Klare Produktlinien zur Abdeckung des Gesamtmarktes in allen Segmenten	Ja	Nein
> Unternehmer im Unternehmen sein	Ja	Nein
> Zukunftsorientierte Investitionsbereitschaft von Heinz von Heiden	Ja	Nein

Jetzt liegt es an Ihnen!
Wir freuen uns auf ein Kennenlernen.

Niels Dieckmann, Regionalleiter
Heinz von Heiden in NRW & Hessen

Tel.: +49 (0) 23 04 - 95 29 80
Mail: dieckmann@heinzvonheiden-nrw.de
www.heinzvonheiden-nrw.de

Vertriebspartner von

HEINZ VON HEIDEN
MASSIVHÄUSER